

主催：とくのわ 事務局

中小企業経営における 可視化とDXとは セミナー&名刺交換会

2025. 12.16 (火)

【セミナー】 15:00-16:00 【名刺交換会】 16:00-16:30

【会場】 **toku-Noix (とくのわ)**

徳島市寺島本町西1-61 徳島駅クレメントプラザ5F

【定員】 先着30名 ※対面のみの開催となります

開催

参加
無料

中小企業の成長を支える「可視化とDX」

可視化とDXによる効率化を中心に、利益を生み続ける仕組みづくりを解説します。

中小企業を取り巻く環境が変化する中、「利益を残し続ける仕組みづくり」は全企業の共通課題です。本セミナーでは、フォーバルが現場で蓄積してきた **可視化×DX活用** の成功事例を基に、明日から使える実務ポイントを解説します。人手不足・新規開拓の難化・既存顧客対応の煩雑化などに直結する「営業の可視化」「情報の一元管理」「効率化DX」について、具体例を交えてわかりやすくお伝えします。営業強化やDX活用を検討されている中小企業の皆さまはぜひご参加ください。

【プログラム】

第一部：セミナー

15:00 ~ 16:00

既存営業の強化とDX活用により、
利益を生み続ける営業の仕組み
化を解説。KPI管理や可視化の実
践例も紹介します。

第二部：名刺交換会

16:00 ~ 16:30

参加者同士が気軽に交流し、
情報交換や新たなつながりを
つくれる名刺交換会です。

【講演者】

株式会社フォーバル
上席執行役員 関西カンパニー長
山脇 拓也



1999年フォーバルに入社。京都営業所に配属。
その後京都営業所長WEB事業部の部長歴任。
名古屋で支店長を務め、首都圏で新開拓の事業部長を経て、
首都圏第一支社支社長、第二支社支社長、関西支社支社長を歴任。
特に「既存営業の仕組み化」「DXを活用した営業活動の可視化」の
分野では社内外から高い評価を得る。
中小企業の“利益を残し続ける営業体制づくり”を中心に講演活動も多数。

【申込方法】

● WEBまたはQRコードよりお申込みください。

https://form.k3r.jp/fjapan/R7toku_noix_dxseminar1

● 申込期限は2025年12月15日(月)18:00までとなります。

● ご不明点がありましたら(とくのわ)までお問い合わせください。 [088-677-8011](tel:088-677-8011)

● 今後の状況によって延期や内容変更となる場合がございます。

